

ما هو المعهد؟
معهد تقاني مهني في دمشق (مزة فيلات غربية — بالقرب من برج تالة)
يختص بتأهيل كوادري في الإدارة والتسويق خلال دراستين تقانيتين عمليتين
ونظريتين متكاملتين، يمنح فيها الطالب دبلوم تقاني في إدارة الأعمال
والتسويق.

لماذا تختار هذا المعهد؟

برنامج عملي مكثف يؤهلك للعمل فوراً في سوق العمل.
تركيز على الحاسوب، التطبيقات الإدارية، والتدريب العملي.
فرص انتقال للجامعات وللتعيين للمتميزين (تفاصيل أدناه).

مدة الدراسة والدرجة العلمية

المدة: سنتان (نظام فصلي).

الدرجة: دبلوم تقاني في أحد التخصصات: إدارة الأعمال / التسويق
والمبيعات / العلاقات العامة / إدارة المؤتمرات والمعارض.

التخصصات (أقسام المعهد) — ما الذي ستدرسه بإيجاز

إدارة الأعمال: مبادئ الإدارة، المحاسبة، إدارة مشروعات صغيرة ومتوسطة،
موارد بشرية، تطبيقات إدارية على الحاسوب.

التسويق والمبيعات: التخطيط التسويقي، سلوك المستهلك، التسعير، التوزيع،
الاتصالات التسويقية وفن البيع.

العلاقات العامة: إنشاء وإدارة صورة المؤسسة، معالجة الأزمات، البروتوكول،
أخلاقيات المهنة والتواصل المؤسسي.

المؤتمرات والمعارض: تخطيط وإدارة المؤتمرات والمعارض، التجارة
الإلكترونية المرتبطة بها، تجهيز المعارض وتسويقها — اختصاص مميز بالمعهد.

نظرة عامة على المواد (بصورة مبسطة)

لغات، ثقافة، مبادئ الاقتصاد والقانون، محاسبة، إحصاء.

معلوماتية وبرامج مكتبية، تطبيقات إدارية على الحاسوب.

أساسيات الإدارة، إدارة مشاريع، تسويق، علاقات عامة، مراسلات وأرشفة،
إدارة مكاتب ومهارات إدارية.

مقررات متخصصة لكل قسم (إدارة حدث، تسويق معارض، سلوك المستهلك،
إدارة إنتاج، إلخ).